

# GIOMAR AQUILES SALAZAR MOLINA

## PERFIL DE TRABAJO

A través de mi vida he realizado muchas actividades. El cual me otorga la experiencia y habilidades para desempeñarme de una forma Clara, Concreta y Asertiva. Me resalto por ser un Trabajador constante y ha captó un lineamiento. Mi enfoque es estar concentrado, en la mejora continua como Personal y Profesional logrando mis objetivos, metas y sueños. En mi vida he obtenido muchos Logros y Excelente Trabajos. He aprendido que *"No hay Producto exitoso, por maravilloso que sea, si nadie sale a venderlo"*. Por tal motivo siempre estoy actualizado; para No ser una persona Recurrente y así Lograr La Diferencia, en este Mercado tan Competitivo. Me convengo todos los días que soy Feliz. Porque alcanzo mi éxito de una forma lenta, segura, Integra y con Disciplina. Para mí Ser es importante tomarme mi tiempo para Pensar, Ejercitarme, Divertirme, y Leer, entre otras cosas que tienen importancia. Gracias....

*"Nunca por mas difícil que se Coloque la situación abandonen algo que aman"*

**Frase de Carlos Rosales (Personas Compran Personas,63)**

**La segunda Frase. Estoy en búsqueda del autor.**

## RESUMIDO - EXPERIENCIA LABORAL

Septiembre 2017 – Octubre 2017

Tele Operador, Call & Call, Mérida

Logro: Compromiso, Puntualidad integridad.

Junio de 2017 – Septiembre 2017

Asesor de Ventas, Lodisca Los Andes Grupo Calven, Mérida, Lagunillas, Tovar-Zea, Paramo.

Logro: Mejora de los Exhibidores de Dona Delia para Incrementar sus ventas en Cajas Mensuales y Ampliando la Cartera de Clientes.

Diciembre de 2015 – Julio de 2016.

Encargado, Camarero en Empresa Chévere Restaurante Clotilde. Palermo, Buenos Aires, Argentina.

Logro: ( Ganarme la confianza, Cero errores en el Servicio y en el cierre de Caja, Camarero y posteriormente como Encargado del Rest.)

Mayo de 2012 - Enero de 2015.

Asesor de Ventas: Representación Giovannis, Semar Internacional C.A., Colección C.C. C.A, Importadoras de Ropa y Compañía Familiar.

Logros: (Alcanzar y superar los objetivos de ventas, en Piezas) .

Marzo de 2009 - marzo de 2012.

Supervisor de Distribución- Mérida. en Alimentos Polar

Logros: (Realizar todas la reingenierías, a través de nuevos lineamientos optimizando transporte y ahorrando costos

Abril de 2005 - marzo de 2009.

Análisis Estadístico de la U.G. Andes - Alimentos Polar. en Alimentos Polar

Logros: (Colocar nuevos Indicadores y realizar Herramientas Innovadoras Amigables a Través de Excel)

Febrero de 2001 - abril de 2005.

Auxiliar de Informática y Jefe de Informática: en El Instituto Universitario Politécnico Santiago Mariño

Logros: (Colocar la red en todo el Instituto con Políticas de seguridad para el internet y la Aplicación Consúltame)



Dirección:

Pedregosa Alta, Mérida  
Venezuela.

Teléfono:

0414-0078881

Correo:

Giomar.Salazar@Gmail.com

Skype:

Giomar.Salazar

Redes Sociales:



**Pagina WEB**

<http://giomar->

[Salazar.wixsite.com/cvgiomar](http://Salazar.wixsite.com/cvgiomar)



# GIOMAR AQUILES SALAZAR MOLINA

1996 - 2004  
Ingeniero de Sistema.  
Venezuela  
C.I.V.  
153710.  
2014

## HABILIDADES EN SISTEMAS

- C++
- HTML.5
- Argis.
- Mapinfo.
- Especialización en Java
- Sap R3. R4..
- Arena Versión 4.0.
- Lotus Note.
- Instalación de Linux.
- Pascal Básico.
- Especialización en Java.
- Cisco Packet Tracer.
- My Sql.
- Java Sript
- CCS 3

 OpenWebinars

 unetWeb  
Instituto



## APLICACIONES DE ANALISIS Y VENTAS

- BW Intelligen.
- BITAM STRATEGO
- Microsoft Project.
- Excel Avanzado Con Visual Basic.
- Score-Card y Dashboard Indicadores de Gestión



EsLaRed

Fundación Escuela Latinoamericana de Redes

## MANTENIMIENTO

- Redes Cisco. Instalación de Fibra Óptica Básica
- Mant. de Impresoras de Punto.
- Mant. Y Ensamblajes de Equipos.
- Mant. Y Instalación de Software.



# EDUCACION

## **CEVAN Instituto de Idiomas (Basic).**

Cursos Nivel I.

Idioma: Ingles.

Promedio: 78

Fechas de estudios Desde Marzo 2018 – Junio 2018

## **UNEWEB Instituto**

Nombre del título: Especialización Java Standard Edition (Java SE)

Disciplina académica: Informática

Nota. 81,855 o 16,31

Fechas de estudios o fecha de graduación prevista 2016 – 2017

## **SIEMS . Estudios Empresariales**

Nombre del título: Diplomado en Gerencia

Disciplina académica: Gerencia Avanzada

Nota 16,41

Fechas de estudios o fecha de graduación prevista 2014 – 2014

1. Fundamentos Gerenciales.
2. Planificación Estratégica.
3. Indicadores de Gestión y Balanced Scorecard.
4. Gerencia de Personal y Trabajo en Equipo.
5. La fundación Organización, Sistemas y Procedimientos.
6. Finanzas y Manejo Estratégico de la Tesorería.
7. Publicidad, Mercadeo y Ventas.

## **Instituto Universitario Politécnico "Santiago Mariño"**

Nombre del Título: Ingeniero de Sistemas

Disciplina académica: Sistemas de información

Nota: 12,21

Fechas de estudios o fecha de graduación prevista: 1999 - 2005

Actividades y asociaciones: Basket ball, Futbol, Coro

- Obtuve mi Beca de Trabajo: el cual pago mi estudio...

## **Colegio "Domingo Savio".**

Nombre del título: Bachiller en Ciencias.

Disciplina académica: Ciencias.

Nota 13,88

Fechas de estudios o fecha de graduación prevista 1996



Instituto Universitario Politécnico  
"Santiago Mariño"  
Extensión Mérida



[Constancias](#)

# EXPERIENCIA LABORAL

## Agente de Televentas (Grupo Call & Call)

### **Función Principal:**

Será responsable de gestionar la cartera de clientes asignada, impulsando la venta de todo el portafolio de marcas, así como mantener y fortalecer el vínculo comercial con el cliente.

### **Competencias personales:**

Buen nivel de comunicación tanto oral como escrito.

Manejo de negociación a todo nivel.

Orientación hacia el cliente.

Capacidad para trabajar en equipo y en el cumplimiento de metas.



## Asesor de Ventas, Grupo Calven.

Nombre de la Empresa: Lodisca Los Andes C.A. Grupo Calven

Asesor de Ventas

Fechas de Empleo Jun. de 2017 - Hasta la Actualidad

Duración del empleo: 3 meses

Ubicación: En Mérida. Sucursal Valera.

Funciones como Asesor:

- 1.-Realizar Visitas Periódicas De Seguimiento Y Captación De Clientes.
  - 2.-Negociar Los Pedidos, Precios Y Promociones Con Los Clientes.
  - 3.-Suministrar La Inducción Al Personal A Su Cargo.
  - 4.-Elaborar Los Reportes De Gestión De Ventas Y Las Proyecciones De Aperturas.
  - 5.-Desarrollar Los Controles De Inventario Del Producto Bajo Su Facturación.
  - 6.-Realizar La Gestión De Cobranza.
  - 7.-Estructurar Estrategias Y Propuestas De Promoción Y Desarrollo De La Marca Comercial.
  - 8.-Visitar Y Supervisar El Estado De Atención, Inventario Y Rotación De Los Clientes Formales.
  - 9.-Estrega Según Las Políticas De La Empresa De Los Recaudo De Cobranza Y Los Precios De Productos.
  - 10.-Seguimiento A Despacho De Productos.
  - 11.-Seguimiento A Clientes Especiales, Morosos Y Condicionantes De Pago.
  - 12.- Supervisar El Desarrollo Funcional De Los Promotores De Ventas
- Logros:

- Aumentar la Cartera de Clientes.
- Mejorar los Exhibidores de Doña Delia.
- Llegar a los Objetivos de Ventas.



# EXPERIENCIA LABORAL

## Encargado, Runner, Camarero Cadena de Rest. de Carnes.

Nombre de la Empresa: Empresas Chevere C.A. Cadenas de restaurante de Carnes en Argentina Rest. Clotilde

Fechas de Empleo Dic. de 2015 - jul. de 2016

Duración del empleo: 8 meses

Ubicación: Palermo Cerviño (Buenos Aires- Argentina)

Funciones como Encargado:

- 1.- Validar el inventario de Vinos, Carnes, Verduras.
- 2.- Validar el proceso de caja y el Cierre de ella.
- 3.- Distribución de las mesas a los camareros.
- 4.- Validación de los tragos y funcionamiento de los dulces en la Barra.
- 5.- Pagos del personal diario.
- 6.- Asignar tareas a los camareros y validar que se cumplan.
- 7.- Validar la llegada del personal.
- 8.- Revisión de la salida del personal.
- 9.- Validar la Salida de los platos.
10. Tener contacto con los clientes, en el proceso de molestias

Funciones como Camarero Y Runner.

- 1.-Atencion al Cliente.
- 2.-Limpieza de Vasos..
- 3.-Limpieza de Lugares y tareas Cumplidas Logradas.
- 4.-Servicio de Platos en la Mesa.
- 5.-Recomendación de Platos Vinos o Cerveza..
- 6.-Fajinar adecuadamente.
- 7.-Mantenimiento de las Farmacias.
- 8.-Herramientas de Trabajos..

Logros:

- Se aumentaron la cantidad de dulces vendidos y tragos.
- Mejorando el Ambiente Laboral y el trabajado en equipo.
- Se mejoro el cierre de caja.



*La Clotilde*



# EXPERIENCIA LABORAL

## Asesor de Ventas

Nombre de la empresa: Representaciones Giovannis (Empresas Familiar)

Fechas de empleo: may. de 2012 - ene. de 2015

Duración del empleo 2 años y 9 meses

Ubicación: Mérida-Barias-Trujillo-Valera-San Cristóbal



## Asesor de Ventas

Nombre de la empres: Colección CC. C.A. Semar Internacional. C.A.

Fechas de empleo: May. de 2012 - ene. de 2015

Duración del empleo 2 años y 9 meses

Ubicación: Mérida-Barias-Trujillo-Valera-San Cristóbal

Se distribuía a través de la venta en los estados mencionados 3 marcas de ropa de niño: Lagrimitas, Offcorss, Ficher Price.

- Realizar Visitas a los diferentes clientes de la zona de Andes.
- Vender y distribuir adecuadamente las diferentes Colecciones.
- Elaboración de los diferentes pedidos con números adecuados a cada temporada.
- Realizar Prioridades de Despacho dependiendo de la calidad del cliente.
- Viajar en las Diferentes Ciudades.
- Seguir los lineamientos establecidos.
- Tener al día las colecciones o muestras.
- Realizar una adecuada Negociación. Entre el cliente y el Importador.
- Asignar descuentos adecuados al momento de la cobranza.
- Una adecuada atención al clientes.
- Garantizar que logren observar todas las colecciones.
- Actualizar listas de Precios.



Constancias

# EXPERIENCIA LABORAL

## Supervisor de distribución

Nombre de la empresa: Alimentos Polar C.A.

Fechas de empleo: mar. de 2009 - abr. de 2012

Duración del empleo: 3 años y 2 meses

Ubicación: Unidad Geográfica Andes

- 1.-Mantenimiento de Cartera de Clientes.
- 2.-Análisis Estadístico de Ventas.
- 3.-Mantenimiento de Rutas de Ventas.
- 4.-Creación de Rutas Nuevas para Optimizar el Despacho.
- 5.-Creación de Clientes.
- 6.-Optimización de las Rutas para el despacho y tiempo.
- 7.-Planificación en Microsoft Project. apoyado en Nuevas Estrategias de Mercado.
- 8.-Trabajos nuevas iniciativas para realizar rutas de despachos más óptimas para reducir costos.
- 9.-Sistema de Información Geográfico (SIGEP).
- 10.-Desarrollo de Censo en Andes para un Crecimiento de Ventas y en Zonas.
- 11.- Recolección de datos cruzados con las demás Carteras de clientes y así obteniendo resultados positivos para Mejorar la data.
- 12.- Elaboración y Seguimiento de la rentabilidad de las visitas de tele-venta de CFH, ABA, EFE.



[Constancias](#)

## Analista Estadístico

Nombre de la empresa: Alimentos Polar C.A.

Fechas de empleo: abr. de 2005 - mar. de 2009

Duración del empleo: 4 años

Ubicación: Unidad Geográfica Andes

- 1.-Análisis Estadístico En Ventas de la U.G. Andes.
- 2.-Desarrollo e Innovación de Indicadores De Venta.
- 3.-Planificación de La Demanda para el Próximo Mes de Venta.
- 4.-Indicadores de Incentivos.
- 5.-Indicadores de Presupuesto.
- 6.-Rotación de los diferentes SKU en lo PDV de Tradicional y Compra Planificada.
- 7.-Indicadores de Simulación y Proyección de Ventas.
- 8.-Elaboración de Reservas de Pasajes Aéreos.
- 9.-Reservas de Hoteles.

Logros: Nuevos Indicadores y optimizando el tiempo de los envíos.

Gane un concurso para Aruba por el logro de las metas cumplidas.



[Constancias](#)



## EXPERIENCIA LABORAL

### Jefe de Laboratorio

Nombre de la empresa: Instituto Universitario Politécnico "Santiago Mariño"

Fechas de empleo: feb. de 2001 - abr. de 2005

Duración del empleo 4 años y 3 meses

Ubicación: Departamento de Informática

Auxiliar de Laboratorio:

- 1.-Mantenimiento de Equipos.
- 2.-Accesorias de algunos Programas.
- 3.-Instalación de Redes y Mantenimiento de impresoras de puntos (Específicamente Epson).
- 4.-Respaldo de Base de Datos de los diferentes Programas Administrativos y Académicos.
- 5.-Mantenimiento la BD en SQL.
- 6.-Soporte en la Parte Administrativa.
- 7.-Apoyo en traspaso de la Nomina del I.U.P "Santiago Mariño" a la parte Administrativa del sistema nomina del Banco BBVA.
- 8.- Accesorias del Macro Horario.



Instituto Universitario Politécnico  
"Santiago Mariño"  
Extensión Mérida

[Constancias](#)

## LOGROS - CURSOS

- 1 Er Congreso Nacional en Aduanas, Comercio Exterior y Zona Libre 12 horas
- Curso: Diseño de Web 16 Horas. I.U.P "Santiago Mariño"
- Curso: Elementos de Calidad 24 horas. I.U.P "Santiago Mariño".
- Curso: Jornada de Investigación. 16 Horas. I.U.P "Santiago Mariño"
- Curso: Manejo de Conflictos (Combrige International Consulting) 16 Horas. Empresas Polar.
- Curso: Manejo defensivo: Nombre del curso Manejo defensivo 16.
- Curso: Especialización en Java: 100 horas. En Uneweb.
- Curso: Instalación en Linux: 20 horas. En Openwebinars.
- Curso: Cisco CNNA Nivel I: 38 Horas, EneslaRed. Escuela Latino Americana de Redes.
- Curso: Pascal: Computers Highway C.A. Servicios Informáticos. 60 horas, 18 puntos
- Curso: Oratoria y Presentación Efectivas. Duración 16 Horas, Empresas Polar.
- Curso: Lógica de Programación: 10 Horas. En Uneweb.
- Curso: Acción Formativa de 20 Horas, En dislexia en el Aula. En ScholarTic.
- Curso: Asesoría para el uso de las tic en la formación 20 Horas en Sena.
- Curso: Estrategias para el acceso y uso de la información. 40 Horas en Sena.
- Curso: Finder.
- Curso: Técnico en Informática.
- Curso: Técnico en Instalación y Reparación de Equipo de Cómputo.
- Curso: Curso Practico de Locución Voz y Coaching IV Cohorte



Soportes de  
Cursos



## EXPERIENCIA DE VOLUNTARIO.

**San José, Scouts de Venezuela**

Fechas de voluntariado: ene. de 1991 - ago. de 1995

Duración del voluntariado 4 años y 8 meses

Causa benéfica: Servicios sociales



## RECONOCIMIENTOS

1.- Botón por los 5 años de servicios En Empresas Polar. fecha del Reconocimiento Abr. de 2011

2.- Tesis de Grado Título del reconocimiento Tesis de Grado.

- Descripción del reconocimiento Simulación de Trafico en la Ciudad de Mérida bajo la influencia del proyecto trolebús Sector calle 26, entre la Av 2 Lora y Av Tulio Febres Cordero. El cual Fue apoyada por el Ing. Ángel Torres en la Metodología, en el Laboratorio de Simulación de Ingeniera de Sistema por el Profesor Ing. Sebastián Medina y el Tutor Oscar Mogollón; el cual me oriento a la realización de los diferentes algoritmos y en la parte Estadística la Lic. Sofía Izquierdo, el cual me ayudo a encontrar el método adecuado para realizar las muestras necesarias para la Simulación. fecha del reconocimiento jul. de 2005. Mención Honorifica y publicación.

3.- Reconocimiento por el trabajo elabora en el I.U.P. "Santiago Mariño". Por el gran trabajo en Equipo. Fecha del Reconocimiento Agosto 2004.

4.- Reconocimiento, el Día del trabajador, por mi anegada labor a la Institución, Fecha 01 de Mayo 2004.

5.- Reconocimiento, el Día del trabajador, por mi anegada labor a la Institución, Fecha 01 de Mayo 2002.



Instituto Universitario Politécnico  
"Santiago Mariño"  
Extensión Mérida



[Soportes](#)