

GIOMAR AQUILES SALAZAR MOLINA

PERFIL DE TRABAJO

A través de mi vida he realizado muchas actividades. El cual me otorga la experiencia y habilidades para desempeñarme de una forma Clara, Concreta y Asertiva. Me resalto por ser un Trabajador constante y ha captó un lineamiento. Mi enfoque es estar concentrado, en la mejora continua como Personal y Profesional logrando mis objetivos, metas y sueños. En mi vida he obtenido muchos Logros y Excelente Trabajos. He aprendido que *"No hay Producto exitoso, por maravilloso que sea, si nadie sale a venderlo"*. Por tal motivo siempre estoy actualizado; para No ser una persona Recurrente y así Lograr La Diferencia, en este Mercado tan Competitivo. Me convengo todos los días que soy Feliz. Porque alcanzo mi éxito de una forma lenta, segura, Integra y con Disciplina. Para mí Ser es importante tomarme mi tiempo para Pensar, Ejercitarme, Divertirme, y Leer, entre otras cosas que tienen importancia. Gracias....

"Nunca por mas difícil que se Coloque la situación abandonen algo que aman"

Frase de Carlos Rosales (Personas Compran Personas,63)

La segunda Frase. Estoy en búsqueda del autor.

RESUMIDO - EXPERIENCIA LABORAL

Septiembre 2017 – Octubre 2017

Tele Operador, Call & Call, Mérida

Logro: Compromiso, Puntualidad integridad.

Junio de 2017 – Septiembre 2017

Asesor de Ventas, Lodisca Los Andes Grupo Calven, Mérida, Lagunillas, Tovar-Zea, Paramo.

Logro: Mejora de los Exhibidores de Dona Delia para Incrementar sus ventas en Cajas Mensuales y Ampliando la Cartera de Clientes.

Diciembre de 2015 – Julio de 2016.

Encargado, Camarero en Empresa Chévere Restaurante Clotilde. Palermo, Buenos Aires, Argentina.

Logro: (Ganarme la confianza, Cero errores en el Servicio y en el cierre de Caja, Camarero y posteriormente como Encargado del Rest.)

Mayo de 2012 - Enero de 2015.

Asesor de Ventas: Representación Giovannis, Semar Internacional C.A., Colección C.C. C.A, Importadoras de Ropa y Compañía Familiar.

Logros: (Alcanzar y superar los objetivos de ventas, en Piezas) .

Marzo de 2009 - marzo de 2012.

Supervisor de Distribución- Mérida. en Alimentos Polar

Logros: (Realizar todas la reingenierías, a través de nuevos lineamientos optimizando transporte y ahorrando costos

Abril de 2005 - marzo de 2009.

Análisis Estadístico de la U.G. Andes - Alimentos Polar. en Alimentos Polar

Logros: (Colocar nuevos Indicadores y realizar Herramientas Innovadoras Amigables a Través de Excel)

Febrero de 2001 - abril de 2005.

Auxiliar de Informática y Jefe de Informática: en El Instituto Universitario Politécnico Santiago Mariño

Logros: (Colocar la red en todo el Instituto con Políticas de seguridad para el internet y la Aplicación Consúltame)



Dirección:

Pedregosa Alta, Mérida
Venezuela.

Teléfono:

0414-0078881

Correo:

Giomar.Salazar@Gmail.com

Skype:

Giomar.Salazar

Redes Sociales:



Página WEB

<http://giomar->

Salazar.wixsite.com/cvgiomar



GIOMAR AQUILES SALAZAR MOLINA

1996 - 2004
Ingeniero de Sistema.
Venezuela
C.I.V.
153710.
2014

HABILIDADES EN SISTEMAS

- C++
- HTML.5
- Argis.
- Mapinfo.
- Especialización en Java
- Sap R3. R4..
- Arena Versión 4.0.
- Lotus Note.
- Instalación de Linux.
- Pascal Básico.
- Especialización en Java.
- Cisco Packet Tracer.
- My Sql.
- Java Sript
- CCS 3

 OpenWebinars

 unetWeb
Instituto



APLICACIONES DE ANALISIS Y VENTAS

- BW Intelligen.
- BITAM STRATEGO
- Microsoft Project.
- Excel Avanzado Con Visual Basic.
- Score-Card y Dashboard Indicadores de Gestión



EsLaRed

Fundación Escuela Latinoamericana de Redes

MANTENIMIENTO

- Redes Cisco. Instalación de Fibra Óptica Básica
- Mant. de Impresoras de Punto.
- Mant. Y Ensamblajes de Equipos.
- Mant. Y Instalación de Software.



EDUCACION

CEVAN Instituto de Idiomas (Basic).

Cursos Nivel I.

Idioma: Ingles.

Promedio: 78

Fechas de estudios Desde Marzo 2018 – Junio 2018

UNEWEB Instituto

Nombre del título: Especialización Java Standard Edition (Java SE)

Disciplina académica: Informática

Nota. 81,855 o 16,31

Fechas de estudios o fecha de graduación prevista 2016 – 2017

SIEMS . Estudios Empresariales

Nombre del título: Diplomado en Gerencia

Disciplina académica: Gerencia Avanzada

Nota 16,41

Fechas de estudios o fecha de graduación prevista 2014 – 2014

1. Fundamentos Gerenciales.

2. Planificación Estratégica.

3. Indicadores de Gestión y Balanced Scorecard.

4. Gerencia de Personal y Trabajo en Equipo.

5. La fundación Organización, Sistemas y Procedimientos.

6. Finanzas y Manejo Estratégico de la Tesorería.

7. Publicidad, Mercadeo y Ventas.

Instituto Universitario Politécnico "Santiago Mariño"

Nombre del Título: Ingeniero de Sistemas

Disciplina académica: Sistemas de información

Nota: 12,21

Fechas de estudios o fecha de graduación prevista: 1999 - 2005

Actividades y asociaciones: Basket ball, Futbol, Coro

- Obtuve mi Beca de Trabajo: el cual pago mi estudio...

Colegio "Domingo Savio".

Nombre del título: Bachiller en Ciencias.

Disciplina académica: Ciencias.

Nota 13,88

Fechas de estudios o fecha de graduación prevista 1996



Instituto Universitario Politécnico
"Santiago Mariño"
Extensión Mérida



[Constancias](#)

EXPERIENCIA LABORAL

Agente de Televentas (Grupo Call & Call)

Función Principal:

Será responsable de gestionar la cartera de clientes asignada, impulsando la venta de todo el portafolio de marcas, así como mantener y fortalecer el vínculo comercial con el cliente.

Competencias personales:

Buen nivel de comunicación tanto oral como escrito.

Manejo de negociación a todo nivel.

Orientación hacia el cliente.

Capacidad para trabajar en equipo y en el cumplimiento de metas.



Asesor de Ventas, Grupo Calven.

Nombre de la Empresa: Lodisca Los Andes C.A. Grupo Calven

Asesor de Ventas

Fechas de Empleo Jun. de 2017 - Hasta la Actualidad

Duración del empleo: 3 meses

Ubicación: En Mérida. Sucursal Valera.

Funciones como Asesor:

- 1.-Realizar Visitas Periódicas De Seguimiento Y Captación De Clientes.
 - 2.-Negocias Los Pedidos, Precios Y Promociones Con Los Clientes.
 - 3.-Suministrar La Inducción Al Personal A Su Cargo.
 - 4.-Elaborar Los Reportes De Gestión De Ventas Y Las Proyecciones De Aperturas.
 - 5.-Desarrollar Los Controles De Inventario Del Producto Bajo Su Facturación.
 - 6.-Realizar La Gestión De Cobranza.
 - 7.-Estructurar Estrategias Y Propuestas De Promoción Y Desarrollo De La Marca Comercial.
 - 8.-Visitar Y Supervisar El Estado De Atención, Inventario Y Rotación De Los Clientes Formales.
 - 9.-Estrega Según Las Políticas De La Empresa De Los Recaudo De Cobranza Y Los Precios De Productos.
 - 10.-Seguimiento A Despacho De Productos.
 - 11.-Seguimiento A Clientes Especiales, Morosos Y Condicionantes De Pago.
 - 12.- Supervisar El Desarrollo Funcional De Los Promotores De Ventas
- Logros:

- Aumentar la Cartera de Clientes.
- Mejorar los Exhibidores de Doña Delia.
- Llegar a los Objetivos de Ventas.



EXPERIENCIA LABORAL

Encargado, Runner, Camarero Cadena de Rest. de Carnes.

Nombre de la Empresa: Empresas Chevere C.A. Cadenas de restaurante de Carnes en Argentina Rest. Clotilde

Fechas de Empleo Dic. de 2015 - jul. de 2016

Duración del empleo: 8 meses

Ubicación: Palermo Cerviño (Buenos Aires- Argentina)

Funciones como Encargado:

- 1.- Validar el inventario de Vinos, Carnes, Verduras.
- 2.- Validar el proceso de caja y el Cierre de ella.
- 3.- Distribución de las mesas a los camareros.
- 4.- Validación de los tragos y funcionamiento de los dulces en la Barra.
- 5.- Pagos del personal diario.
- 6.- Asignar tareas a los camareros y validar que se cumplan.
- 7.- Validar la llegada del personal.
- 8.- Revisión de la salida del personal.
- 9.- Validar la Salida de los platos.
10. Tener contacto con los clientes, en el proceso de molestias

Funciones como Camarero Y Runner.

- 1.-Atencion al Cliente.
- 2.-Limpieza de Vasos..
- 3.-Limpieza de Lugares y tareas Cumplidas Logradas.
- 4.-Servicio de Platos en la Mesa.
- 5.-Recomendación de Platos Vinos o Cerveza..
- 6.-Fajinar adecuadamente.
- 7.-Mantenimiento de las Farmacias.
- 8.-Herramientas de Trabajos..

Logros:

- Se aumentaron la cantidad de dulces vendidos y tragos.
- Mejorando el Ambiente Laboral y el trabajado en equipo.
- Se mejoro el cierre de caja.



La Clotilde



EXPERIENCIA LABORAL

Asesor de Ventas

Nombre de la empresa: Representaciones Giovannis (Empresas Familiar)

Fechas de empleo: may. de 2012 - ene. de 2015

Duración del empleo 2 años y 9 meses

Ubicación: Mérida-Barias-Trujillo-Valera-San Cristóbal



Asesor de Ventas

Nombre de la empres: Colección CC. C.A. Semar Internacional. C.A.

Fechas de empleo: May. de 2012 - ene. de 2015

Duración del empleo 2 años y 9 meses

Ubicación: Mérida-Barias-Trujillo-Valera-San Cristóbal

Se distribuía a través de la venta en los estados mencionados 3 marcas de ropa de niño: Lagrimitas, Offcorss, Ficher Price.

- Realizar Visitas a los diferentes clientes de la zona de Andes.
- Vender y distribuir adecuadamente las diferentes Colecciones.
- Elaboración de los diferentes pedidos con números adecuados a cada temporada.
- Realizar Prioridades de Despacho dependiendo de la calidad del cliente.
- Viajar en las Diferentes Ciudades.
- Seguir los lineamientos establecidos.
- Tener al día las colecciones o muestras.
- Realizar una adecuada Negociación. Entre el cliente y el Importador.
- Asignar descuentos adecuados al momento de la cobranza.
- Una adecuada atención al clientes.
- Garantizar que logren observar todas las colecciones.
- Actualizar listas de Precios.



Constancias

EXPERIENCIA LABORAL

Supervisor de distribución

Nombre de la empresa: Alimentos Polar C.A.

Fechas de empleo: mar. de 2009 - abr. de 2012

Duración del empleo: 3 años y 2 meses

Ubicación: Unidad Geográfica Andes

- 1.-Mantenimiento de Cartera de Clientes.
- 2.-Análisis Estadístico de Ventas.
- 3.-Mantenimiento de Rutas de Ventas.
- 4.-Creación de Rutas Nuevas para Optimizar el Despacho.
- 5.-Creación de Clientes.
- 6.-Optimización de las Rutas para el despacho y tiempo.
- 7.-Planificación en Microsoft Project. apoyado en Nuevas Estrategias de Mercado.
- 8.-Trabajos nuevas iniciativas para realizar rutas de despachos más óptimas para reducir costos.
- 9.-Sistema de Información Geográfico (SIGEP).
- 10.-Desarrollo de Censo en Andes para un Crecimiento de Ventas y en Zonas.
- 11.- Recolección de datos cruzados con las demás Carteras de clientes y así obteniendo resultados positivos para Mejorar la data.
- 12.- Elaboración y Seguimiento de la rentabilidad de las visitas de tele-venta de CFH, ABA, EFE.



[Constancias](#)

Analista Estadístico

Nombre de la empresa: Alimentos Polar C.A.

Fechas de empleo: abr. de 2005 - mar. de 2009

Duración del empleo: 4 años

Ubicación: Unidad Geográfica Andes

- 1.-Análisis Estadístico En Ventas de la U.G. Andes.
- 2.-Desarrollo e Innovación de Indicadores De Venta.
- 3.-Planificación de La Demanda para el Próximo Mes de Venta.
- 4.-Indicadores de Incentivos.
- 5.-Indicadores de Presupuesto.
- 6.-Rotación de los diferentes SKU en lo PDV de Tradicional y Compra Planificada.
- 7.-Indicadores de Simulación y Proyección de Ventas.
- 8.-Elaboración de Reservas de Pasajes Aéreos.
- 9.-Reservas de Hoteles.

Logros: Nuevos Indicadores y optimizando el tiempo de los envíos.

Gane un concurso para Aruba por el logro de las metas cumplidas.



[Constancias](#)

EXPERIENCIA LABORAL

Jefe de Laboratorio

Nombre de la empresa: Instituto Universitario Politécnico "Santiago Mariño"

Fechas de empleo: feb. de 2001 - abr. de 2005

Duración del empleo 4 años y 3 meses

Ubicación: Departamento de Informática

Auxiliar de Laboratorio:

- 1.-Mantenimiento de Equipos.
- 2.-Accesorias de algunos Programas.
- 3.-Instalación de Redes y Mantenimiento de impresoras de puntos (Específicamente Epson).
- 4.-Respaldo de Base de Datos de los diferentes Programas Administrativos y Académicos.
- 5.-Mantenimiento la BD en SQL.
- 6.-Soporte en la Parte Administrativa.
- 7.-Apoyo en traspaso de la Nomina del I.U.P "Santiago Mariño" a la parte Administrativa del sistema nomina del Banco BBVA.
- 8.- Accesorias del Macro Horario.



Instituto Universitario Politécnico
"Santiago Mariño"
Extensión Mérida

[Constancias](#)

LOGROS - CURSOS

- 1 Er Congreso Nacional en Aduanas, Comercio Exterior y Zona Libre 12 horas
- Curso: Diseño de Web 16 Horas. I.U.P "Santiago Mariño"
- Curso: Elementos de Calidad 24 horas. I.U.P "Santiago Mariño".
- Curso: Jornada de Investigación. 16 Horas. I.U.P "Santiago Mariño"
- Curso: Manejo de Conflictos (Combrige International Consulting) 16 Horas. Empresas Polar.
- Curso: Manejo defensivo: Nombre del curso Manejo defensivo 16.
- Curso: Especialización en Java: 100 horas. En Uneweb.
- Curso: Instalación en Linux: 20 horas. En Openwebinars.
- Curso: Cisco CNNA Nivel I: 38 Horas, EneslaRed. Escuela Latino Americana de Redes.
- Curso: Pascal: Computers Highway C.A. Servicios Informáticos. 60 horas, 18 puntos
- Curso: Oratoria y Presentación Efectivas. Duración 16 Horas, Empresas Polar.
- Curso: Lógica de Programación: 10 Horas. En Uneweb.
- Curso: Acción Formativa de 20 Horas, En dislexia en el Aula. En ScholarTic.
- Curso: Asesoría para el uso de las tic en la formación 20 Horas en Sena.
- Curso: Estrategias para el acceso y uso de la información. 40 Horas en Sena.
- Curso: Finder.
- Curso: Técnico en Informática.
- Curso: Técnico en Instalación y Reparación de Equipo de Cómputo.
- Curso: Curso Practico de Locución Voz y Coaching IV Cohorte



Soportes de
Cursos

EXPERIENCIA DE VOLUNTARIO.

San José, Scouts de Venezuela

Fechas de voluntariado: ene. de 1991 - ago. de 1995

Duración del voluntariado 4 años y 8 meses

Causa benéfica: Servicios sociales



RECONOCIMIENTOS

1.- Botón por los 5 años de servicios En Empresas Polar. fecha del Reconocimiento Abr. de 2011

2.- Tesis de Grado Título del reconocimiento Tesis de Grado.

- Descripción del reconocimiento Simulación de Trafico en la Ciudad de Mérida bajo la influencia del proyecto trolebús Sector calle 26, entre la Av 2 Lora y Av Tulio Febres Cordero. El cual Fue apoyada por el Ing. Ángel Torres en la Metodología, en el Laboratorio de Simulación de Ingeniera de Sistema por el Profesor Ing. Sebastián Medina y el Tutor Oscar Mogollón; el cual me oriento a la realización de los diferentes algoritmos y en la parte Estadística la Lic. Sofía Izquierdo, el cual me ayudo a encontrar el método adecuado para realizar las muestras necesarias para la Simulación. fecha del reconocimiento jul. de 2005. Mención Honorifica y publicación.

3.- Reconocimiento por el trabajo elabora en el I.U.P. "Santiago Mariño". Por el gran trabajo en Equipo. Fecha del Reconocimiento Agosto 2004.

4.- Reconocimiento, el Día del trabajador, por mi anegada labor a la Institución, Fecha 01 de Mayo 2004.

5.- Reconocimiento, el Día del trabajador, por mi anegada labor a la Institución, Fecha 01 de Mayo 2002.



Instituto Universitario Politécnico
"Santiago Mariño"
Extensión Mérida



[Soportes](#)